

El TLCAN y el sector agroalimentario¹

La negociación del capítulo agropecuario del TLCAN reconoció las asimetrías de la economía mexicana respecto a EE.UU. y Canadá. Los plazos para la reducción de aranceles favorecieron de forma importante a México, ya que obtuvo hasta 15 años para productos sensibles.

Aún cuando el sector agroalimentario presenta importantes problemas estructurales que datan de varias décadas atrás, éste ha recibido importantes beneficios como resultado del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN).

Durante la vigencia del tratado, el comercio trilateral se multiplicó por 2.6. Con ello, el comercio agroalimentario entre los socios TLCAN alcanza en promedio más de 125 millones de dólares diarios.

MOTOR DE CRECIMIENTO Y APERTURA DE MERCADOS

- Entre 1993, año previo a la entrada en vigor del tratado, y 2005 el sector agroalimentario presentó una tasa de crecimiento real de 30.4%.
- Durante la vigencia del TLCAN las exportaciones agroalimentarias de México a sus socios TLCAN se triplicaron, alcanzando 9.8 mil millones de dólares en 2005. Incluso, el sector agroindustrial presentó una tasa de crecimiento de 519.1%.
- México es hoy el principal proveedor de América del Norte en más de 200 productos como: cerveza, tomates, chiles, uvas, aguacates, limas, chocolates, pepinos, limas, entre otros.

Crecimiento exportaciones de México a sus socios TLCAN

	Var. 05/93	Part. (%)
Total Agroalimentario	209.1%	100.0%
Agropecuario	133.2%	52.7%
Agroindustrial	519.1%	42.6%
Pesca	63.7%	4.7%

Fuente: Secretaría de Economía con datos de Banxico, USDOC y Statistics Canada

¹Incluye los subsectores agropecuario, pesca y agroindustrial.

INSUMOS A PRECIOS Y CALIDADES COMPETITIVAS

- Durante 2005, las importaciones mexicanas de productos del sector agroalimentario provenientes de EE.UU. y Canadá ascendieron a 11.6 mil millones de dólares, lo cual representa un incremento de 188.7% durante la vigencia del tratado.

- Más de 50% de las importaciones agroalimentarias de México provenientes de sus socios TLCAN corresponden a bienes intermedios que son necesarios para la producción mexicana. Entre estos productos destacan: habas de soja, maíz amarillo, algodón, trigo común, granos trabajados de maíz, tortas y residuos de la extracción de aceite de soja, sorgo para grano, grasa de animales, trigo y morcajo, etc.



- El maíz amarillo por ejemplo, se utiliza primordialmente en la industria pecuaria y no para consumo humano. Gracias al acceso a estos insumos la producción pecuaria creció 60% durante la vigencia del TLCAN; incluso, la producción avícola se duplicó durante este periodo.
- En enero de 2008, quedarán libres de arancel productos agropecuarios como maíz, frijol, jugo de naranja, leche en polvo y azúcar. Dado el comportamiento de las importaciones mexicanas de estos productos, no se esperan incrementos importantes en las compras de México.

CERTIDUMBRE PARA LA INVERSIÓN

- En los doce años de vigencia del TLCAN el sector agroalimentario mexicano ha recibido 4,200 millones de dólares en IED de Canadá y EE.UU. Esta cantidad representa 55.7 por ciento de la inversión total recibida por dicho sector durante ese periodo.

CONCLUSIÓN

- EL TLCAN ha generado importantes oportunidades de negocios en la industria agroalimentaria que han permitido a México incrementar su participación en el mercado de sus socios de América del Norte. Sin embargo, los beneficios obtenidos a través de este tratado no son suficientes para resolver los problemas estructurales del sector. Es necesario unir esfuerzos y fortalecer los mecanismos para incrementar la competitividad de toda la cadena agroalimentaria.